

Da Norge stengte ned, åpnet han et av landets største bobilsenter på Bryne

– Det var fryktelig dårlig timing, men det var for seint å snu, forklarer daglig leder Tor Alvern, der han igjen gjør opp et nytt eventyr-år for Abobil på Bryne.



Tor Alvern, daglig leder og eier av Abobil, satte ny omsetningsrekord for andre året på rad under koronaen. I fjor ble 152 biler solgt fra anlegget på Bryne. **Foto: Geir Sveen**



Geir Sveen

Journalist

Samme dag som Erna Solberg holdt pressekonferanse om at Norge stengte ned, hadde han invitert til åpningsfest med snorklippende ordfører for en av landets største bobilsatsinger, et nytt bobilsenter til 63 millioner kroner på et 11 mål stort område på Håland sør for Bryne.

– Klart det var skummelt. Vi visste ikke hvordan det ville gå, men vi hadde valgt 12. mars fordi det var datoen for vår forrige store satsing, da for seks år siden, og vi holdt åpningen som planlagt, sier Tor Alvern.

Bobil traff nytt marked

Det første koronaåret ble imidlertid det beste året i firmaets historie med kr 97 millioner i omsetningen.

Og i fjor økte omsetningen igjen, nå med hele 26 prosent til 125 millioner. 152 bobiler ble solgt og levert fra anlegget.

Det hører også med at økningen skjer i markedet for nye bobiler som har hatt negativ utvikling i forhold til året før. Tallene for 2021 viser en nedgang på nyregistrerte bobiler i Norge på ni prosent, men i Rogaland har det gått opp med 13 prosent.

Mangler biler



Dette er hallen i anlegget som ble åpnet 12.mars 2020. **Foto: Privat**

– Det nye bygget er en av grunnene for vår økning. I tillegg har vi vært heldige og fått tak i mange nye biler. Det er nemlig slik at produsentene aldri har hatt større ordretilgang, men de mangler bilene som bobilene skal bygges på. Store aktører som Fiat og Ford sliter, de får ikke vitale deler til bilene på grunn av kapasitetsproblemer som følge av koronaen, forklarer Alvern.

Abobil så problemet og fikk tak i biler tidlig. De tror fortsatt på markedet fordi bobilene for lengst er blitt stuereine og fordi mange ser at bobil gir en frihet som verken hytte eller båt kan matche. Bobilen er ikke avhengig av sesonger, den trenger bare en vei, er budskapet.

– I år har vi bestilt 160 nye biler, men det får vi ikke. Vi håper på 110 biler, sier Tor Alvern, som ikke hadde noen planer om å bli bobilselger.

Han skulle bare hente bobil til seg selv i Tyskland. - Kjøp seks biler, så får du en gratis, foreslo selgeren. Han slo til og bygget opp en bedrift som nå teller 18 personer. Nye ansatte er på vei. Abobil er også godkjent som læringsbedrift på salg/markedsføring og har 2 lærlinger. Eiere er Tor Alvern og kona Gunvor Austrheim Alvern.